

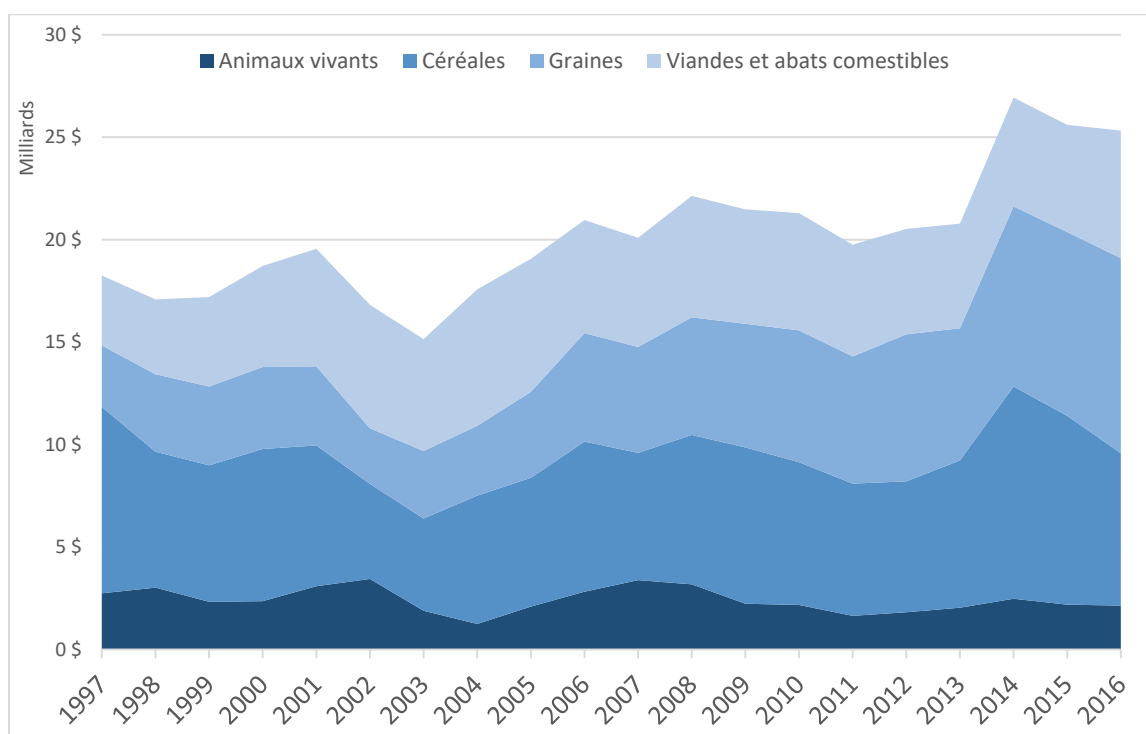
**Annexe technique au Point**  
**« La prospérité agricole passe-t-elle par la gestion de l'offre? »**  
**publié par l'IEDM le 17 août 2017**

**Alexandre Moreau**

### Évolution des échanges commerciaux

Au cours des vingt dernières années, les exportations totales de produits agricoles, qui comprennent les réexportations, ont connu une forte croissance. En dollars constants, elles sont passées de 18,2 à 25,3 milliards \$ (voir Figure 1).

**Figure A-1**  
**Exportations de certains produits agricoles, 1997-2016, dollars constants de 2016**



Note : Les secteurs retenus correspondent aux codes suivants : SH 01 - Animaux vivants, SH 10 – Céréales, SH 12 - Graines semences et fruits; plantes industrielles ou médicinales; pailles et fourrages et SH 02 - Viandes et abats comestibles. Les montants ont été indexés selon la classification correspondante de l'indice des prix des produits agricoles (IPPA).

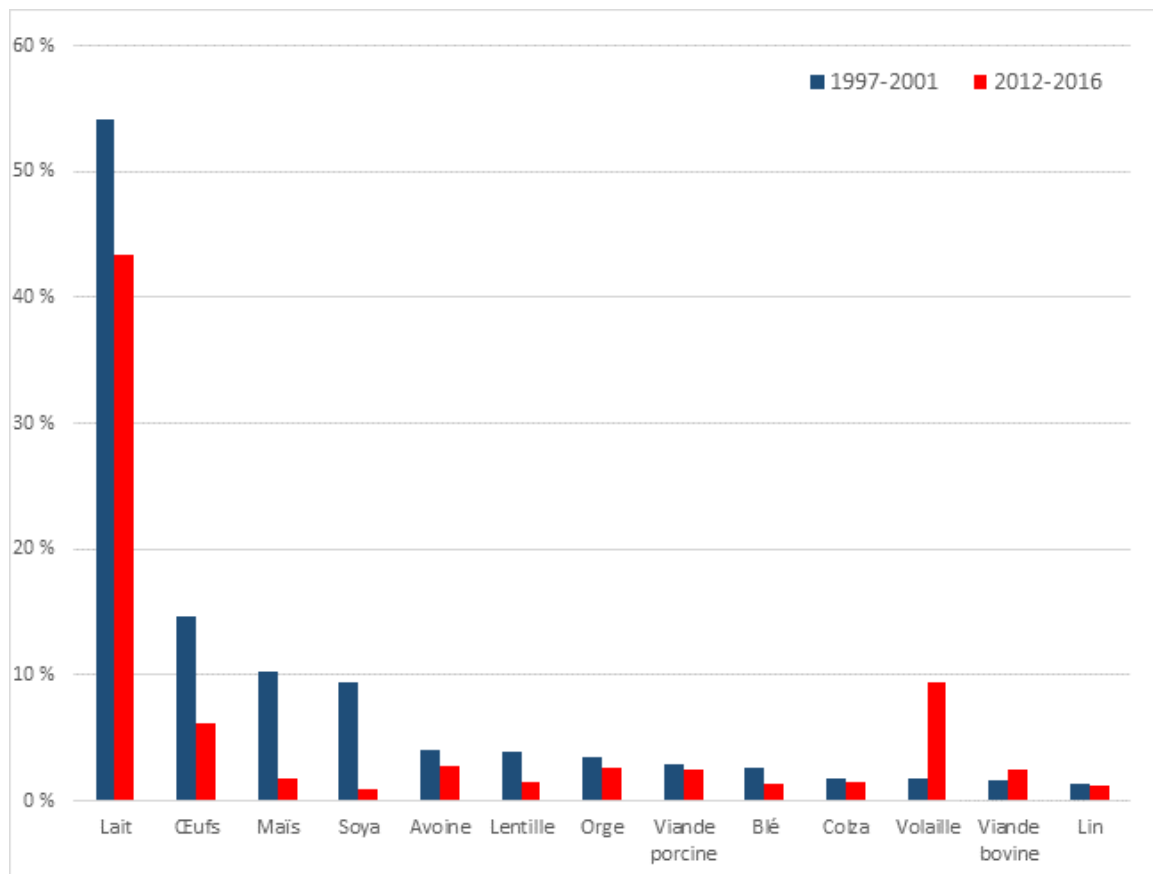
Sources : Innovation, Sciences et Développement économique Canada, Données sur le commerce en direct (DCD), Exportations nationales du Canada par produits (Code SH), 1997-2016; Statistique Canada, Tableau CANSIM 002-0069 : Indice des prix des produits agricoles (IPPA) annuel (indice, 2007=100), 1997-2016.

## Évolution des mesures de soutien aux producteurs

Il est intéressant de constater que les produits hors gestion de l'offre sont très peu soutenus par le gouvernement relativement aux autres produits, que ce soit en termes de subventions directes ou de mesures tarifaires. Le soutien aux producteurs est exprimé en pourcentage des recettes brutes et correspond à la valeur monétaire annuelle des transferts bruts des consommateurs et des contribuables aux producteurs agricoles, mesurés au départ de l'exploitation<sup>1</sup>.

**Figure A-2**

### Évolution des Transferts aux producteurs au titre d'un seul produit (TPSP), 1997-2016

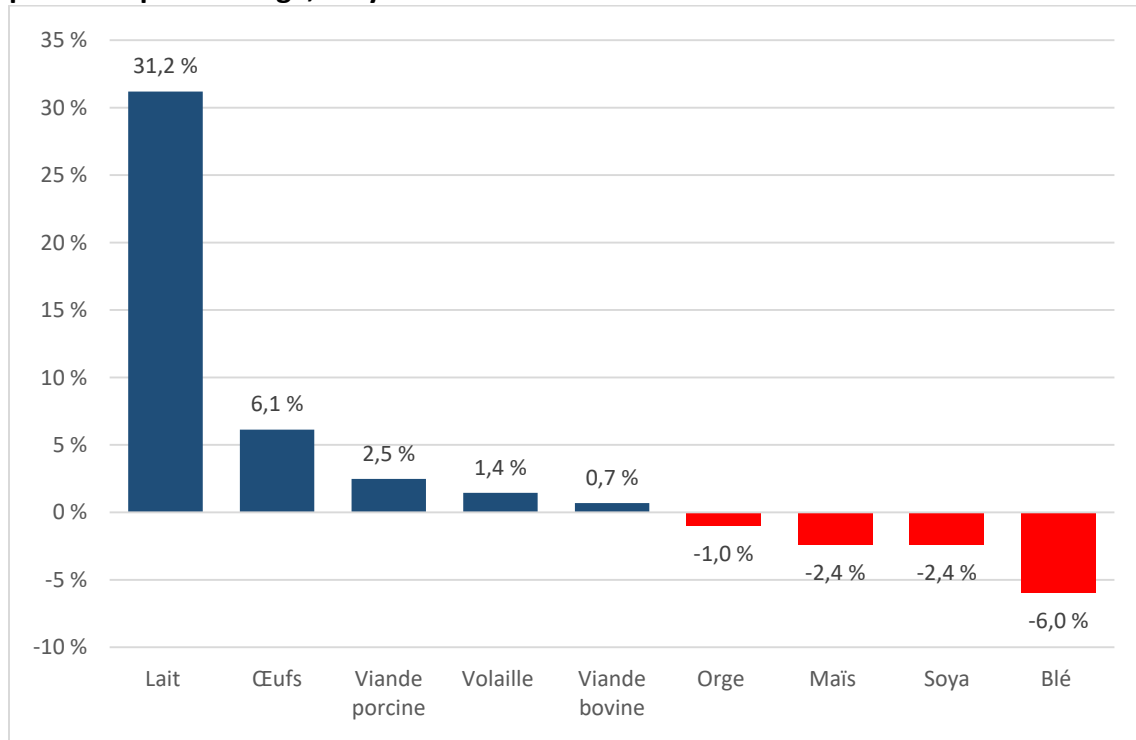


Source : OCDE et FAO, Base de données des Perspectives agricoles de l'OCDE et de la FAO, 2017-2026.

<sup>1</sup> OCDE, *Politiques agricoles : suivi et évaluation 2016*, 5 juillet 2016, p. 11.

Les associations de producteurs sous gestion de l'offre affirment qu'ils ne seraient pas en mesure de rivaliser avec leurs homologues américains en raison des subventions qui leur sont accordées, principalement par l'entremise du « Farm Bill ». Pourtant, les secteurs sous gestion de l'offre ont actuellement des niveaux de soutien beaucoup plus élevés, soit 31,2 points de pourcentage de plus qu'aux États-Unis pour le lait et 6,1 pour les œufs. Quant aux produits canadiens hors gestion de l'offre dont les données étaient disponibles pour les deux pays, on s'aperçoit que le niveau de soutien est généralement inférieur au Canada. Les producteurs canadiens sont en mesure d'exporter d'importantes quantités de produits agricoles en dépit de ce désavantage.

**Figure A-3**  
**Écart du TPSP entre le Canada et les États-Unis pour différents produits agricoles, en points de pourcentage, moyenne 2012-2016**



Source : OCDE et FAO, Base de données des Perspectives agricoles de l'OCDE et de la FAO, 2017-2026.